**Usuarios\*:**

|  |  |
| --- | --- |
| **Nombre** | **Usuario en Odoo** |
|  |  |
|  |  |

*\*El cliente debe completar la tabla con los usuarios correspondientes*

**Ejecutivo de Ventas**

1. Existen varios tipos de venta, según el tipo de cotización:
   1. Repuestos; para este se puede elegir los siguientes ‘Tipo de venta’:
      1. No es necesario añadir un chasis.
      2. En la pestaña “Líneas de pedido” el precio no es editable.
      3. En este tipo de venta no se pueden realizar Descuentos.
      4. No es necesario que Cartera apruebe la orden de venta antes de confirmar.
      5. No hay reserva.
      6. Para crear la factura en borrador el producto no debe estar Liberado, ni Nacionalizado.
      7. Para validar la factura, el producto debe estar pagado mínimamente el 80%.
      8. Se puede editar el Nit de la factura.
      9. Se permite la edición de Razón social.
      10. No se habilita el boton Tramite de placas, ya que no es necesario.
      11. Para la entrega debe estar pagado el 100% del producto.

**ADVERTENCIA**:

* Se puede crear una cotización indistintamente de si la oportunidad está marcada como ganada o perdida.
* Solo se podrá llenar la línea de producto cuando tenga asignado un tipo de venta.
* Es posible eliminar los registros de oportunidades.